

MARTIN OBERMAIER

Optimisation d'une scierie

Investir pour assurer l'avenir d'une entreprise familiale

La scierie Martin Obermaier à Irschenberg (DE) est spécialisée dans le bois de construction et le sciage à façon. Ces dernières années, des investissements ont été réalisés pour optimiser la scierie et pour développer la chaîne de création de valeur.

✂ & 📷 Philipp Matzku

La scierie familiale de bois construction en Haute-Bavière est déjà en quatrième génération. Marinus Obermaier, propriétaire depuis 2017, s'occupe principalement de la production et de son optimisation. Son père Matthias est responsable des ventes et du bureau, et le grand-père, avec ses 88 ans, se charge de l'appréciation et du tri des grumes. La scierie transforme chaque année 3000 m³ de résineux d'un diamètre de plus de 30 cm en bois construction, et coupe 600 m³ de résineux et feuillus à façon.

Focus sur un bois de qualité

"Nous transformons surtout de l'épicéa en longueurs de 21 m, originaire de l'entreprise forestière de l'état de Bavière à Schliersee, 20 % proviennent d'autres fournisseurs locaux", explique Marinus Obermaier. La scierie utilise des plaquettes de marquage Latschbacher, identifiant ses bois par codes couleur et numérique selon la date d'abattage, le site et son élévation géographique. "La qualité est importante, nous n'achetons pas de bois avariés ou infectés. Pour le bois de montagne avec ses cernes plus serrées, nous avons payé en 2020 101 €/m³", précise Obermaier. Ses clients sont quasiment tous des charpenteries et constructeurs bois. Avec 6 collaborateurs, le chiffre d'affaire se situe près de 1 million de €, un tiers provient du négoce.

Obermaier junior a repris l'entreprise après l'obtention du titre de Maître scieur et une formation en gestion technique à l'Institut d'enseignement de Rosenheim. Il a complété par des spécialisations en commande numérique et programmation JAVA, en formation continue à la Chambre de commerce et d'industrie et la Chambre de métiers. Il se focalise spécialement sur l'optimisation des coupes, l'image de coupe et la rotation optimale de la grume à l'entrée de la scie alternative EWD.

Amélioration de la création de valeur

Fin 2018 l'entreprise a décidé d'élargir le champs de sa chaîne de valeur. On avait alors envisagé quatre options: l'automatisation du parc à grumes, l'investissement dans une scie canter, la production en interne de bois massif de construction KVH ou l'acquisition d'un centre à commande numérique de taille de bois de charpente.

Obermaier s'est décidé pour cette dernière option: un centre d'usinage K2-Industry de chez Hundegger. Cet équipement, le premier de son genre dans la région du lac Tegernsee, a été mis en service juste avant Pâques. "L'exploitation des capacités de la scierie gagne et Hundegger vient avec un rapport prix/prestation extraordinaire et un excellent service technique. Aussi, nous pouvons tenir plus de stocks, et nous maîtrisons l'optimisation nous-mêmes", précise Obermaier. Les délais typiques en production de bois construction en passant par le séchage sont de trois à quatre semaines. "En un premier temps, la machine doit simplement tourner et ramener de quoi couvrir les coûts variables", ajoute Matthias Obermaier. En décembre dernier on

avait déjà installé une affûteuse à profil Iseli GNP-100. L'automatisation du parc à grumes est toujours envisagée, car elle promet une économie de 10 à 15 €/m³. "L'argument principal contre une production de bois massif KVH est qu'elle n'aurait pas amélioré l'utilisation de nos capacités de scierie, car, vu la taille de notre entreprise,

il aurait été plus avantageux d'acheter du bois scié pour du KVH, plutôt que scier nous-mêmes. Et, ces dernières années, ni les producteurs de KVH, ni les fournisseurs de sciages ont réellement gagné de l'argent", dit Matthias Obermaier. "Avec l'insistance en une scie à canter, nous aurions baissé les coûts de sciage et ceux de personnel, nous aurions pu scier plus, mais nous n'aurions pas plus vendu", explique Obermaier.

Chez Obermaier on est très satisfait du système de surveillance incendie Pyrosmart de Orglmeister Infrarot Systeme, reconnu

par l'institut allemand de sécurité en entreprise VDS - la scierie est en cela une entreprise référence. Ce système surveille, à l'aide de caméras vidéo et infrarouge, les températures de surface d'objets. Si dans la zone surveillée les températures dépassent un certain seuil, l'alarme est déclenchée. La technologie infrarouge permet d'anticiper le risque d'incendie et de limiter les fausses alertes, explique le fabricant.

Les prix aux USA dominent le marché

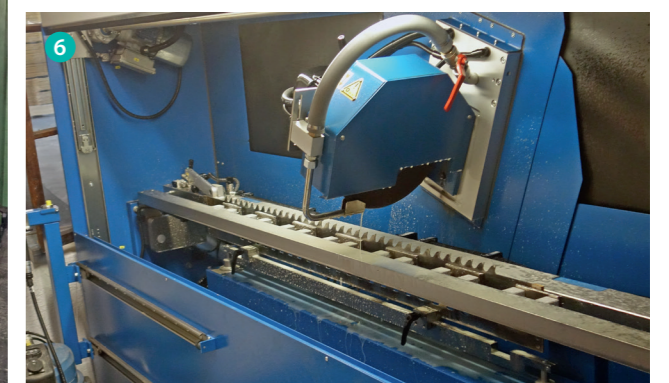
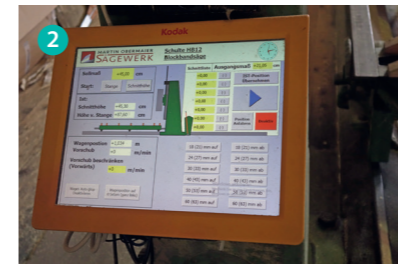
"Dans le passé, les prix de produits bois construction avaient cours trois ans, maintenant nous devons adapter nos listes tous les huit jours. C'est le prix du KVH qui marque le prix du bois construction, et par chargement de KVH 10, 12 ou 14, il va jusqu'à 580 €/m³. Le bois basique de construction obtient en sortie de scierie 350 à 400 €/m³, le bois sous-dosse 200 à 250 €/m³", informe Matthias Obermaier. De même, le bois grume accroit chaque mois de près de 8%. Extrême est la situation du prix du liteau CE qui n'avait pas changé en dix ans. En décembre dernier, le prix était déjà à 350 €/m³ et début/mi-mars il a atteint 500 €/m³. "Si les gros industriels demandent 500 € ou plus pour des liteaux, nous devons le faire aussi, sinon tous veulent acheter chez nous et stocker d'avance pour l'année. Si le prix était de 0,42 à 0,44 € le mètre linéaire pour des liteaux en 3/5, maintenant il va jusqu'à 1 €/ml", explique Obermaier.

"Il y a beaucoup d'export vers les USA. La demande de liteaux est restée stable, l'offre a baissé. Si le prix US est obtenu ici, le liteau brut est livré, et reste, ici - même avec des délais modérés", Matthias Obermaier assure. "D'autres matières premières connaissent des augmentations de prix importantes. Ce sont des avant-signes d'une inflation", ajoute son fils.

"Après le boom, il y aura une régularisation du marché dans l'industrie de sciage, notamment avec le bois construction. La question centrale sera: Qui aura investi dans la création de valeur interne, et qui ne l'aura pas fait?", conclut son père. //

"Investir dans les technologies les plus modernes pour mieux utiliser les capacités de la scierie"

Marinus Obermaier, propriétaire de la scierie Obermaier



SCIERIE MARTIN OBERMAIER

Siège: Irschenberg, DE

Fondée: 1932

Propriétaire: Marinus Obermaier

Collaborateurs: 6

Produits: bois pour la construction, sciage à façon, taille du bois (depuis 2021)

Volume: 3000 m³, épicéa, sapin, 21 m et 30 cm et plus

Chiffre d'affaire: près de 1 million d'€ (2020)



- 1 La K2-Industry, centre d'usinage de Hundegger, a été livrée avant Pâques
- 2 La programmation sur pupitre Kodak est des compétences de Marinus Obermaier lui-même
- 3 On privilégie des résineux en longueurs de 21 m
- 4 La scie alternative EWD est en service depuis plus de dix ans
- 5 Marinus et Matthias Obermaier (de g.) augmentent avec le centre d'usinage l'utilisation des capacités de la scierie
- 6 La Iseli GNP-100, affûteuse par voie humide de profils à deux axes entièrement automatique pour scies alternatives, est en service depuis décembre 2020